



## Sales Manager (m/w/d) National

Premium Food Group – Tönnies Lebensmittel GmbH & Co. KG

### Ihre Aufgaben

- Ganzheitliche Betreuung unserer inländischen Bestandskunden
- Aktive Kundenakquise
- Verhandlung von Preisen und Vertragsbedingungen mit Kunden
- Ausarbeitung und Betreuung des ganzheitlichen Angebotsprozesses
- Koordination von Auftragserfassung und Auftragsabwicklung in Zusammenarbeit mit internen Schnittstellenabteilungen
- Regelmäßige Überwachung und Aktualisierung von Kundenstammdaten
- Vertragsprüfung und -erstellung sowie Kundenkontenverwaltung
- Umsetzung verkaufsfördernder Maßnahmen in Abstimmung mit der Vertriebsleitung und Mitarbeit an verschiedenen Vertriebsprojekten

### Unser Angebot

- Planbarkeit für die Zukunft durch einen sicheren Arbeitsplatz mit abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Aufgaben
- Faire und leistungsgerechte Vergütungsmodelle sowie 30 Urlaubstage
- Mitarbeiterabbatte bei verschiedenen Onlinedienstleistern und Tankstellen sowie Sonderkonditionen durch unseren PFG Versicherungsdienst
- Möglichkeit des Dienstradleasings
- Familiäres Betriebsklima mit flacher Hierarchie, kurzen Entscheidungswegen und direkter Kommunikation
- Möglichkeiten zur persönlichen Weiterentwicklung in einem Arbeitsumfeld mit einem Mix aus hoher Dynamik, Flexibilität, Eigenverantwortung und Teamwork
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten

### Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Vorherige Tätigkeit und Erfahrung in der Lebensmittelindustrie wird vorausgesetzt sowie Idealerweise erste Berufserfahrung im B2B-Fleischverkauf
- Gute Kommunikationsfähigkeit sowie ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- Zielstrebigkeit und Motivation, die Vertriebsziele zu erreichen bzw. zu übertreffen
- Ambitionierte und eigenständige Arbeitsweise
- Die Tätigkeit findet entweder in der Firmenzentrale in Rheda-Wiedenbrück oder alternativ am Standort Sögel statt; Außendienst ist nicht vorgesehen

## Über uns

Die **Premium Food Group** ist ein 1971 gegründetes Familienunternehmen, das Millionen von Menschen weltweit tagtäglich mit wertvollen Lebensmitteln und Proteinquellen versorgt. Der Hauptsitz der Gruppe ist Rheda-Wiedenbrück in Ostwestfalen. Für Kunden produziert und vermarktet die **Premium Food Group** mit weltweit 21.000 Kolleginnen und Kollegen in verschiedenen Geschäftsbereichen Fleisch- und Wurstwaren, Veggie-Produkte, Convenience-Artikel und Fertig-Gerichte, Tierfutter, Saucen, Suppen, Nebenprodukten wie Eiweiße, Fette und Mehle und vieles mehr. Der Lebensmittelproduzent liefert darüber hinaus Rohstoffe für die Pharma-Industrie und für Bio-Kraftstoff, betreibt eigene Kühllhäuser sowie einen Frische- und Ultrafrische-Logistiker und hat in viele weitere Felder entlang der Wertschöpfungskette investiert. Die PFG-Produkte bieten hochwertige Qualität und ein genussvolles Geschmackserlebnis, während gleichzeitig durch innovative und nachhaltige Prozesse ein positiver Einfluss auf Mensch, Tier und Umwelt sichergestellt wird.

Die **Tönnies Lebensmittel GmbH & Co. KG** kümmert sich im Kern um die Verarbeitung und Veredelung von Schweine-, Sauen- und Rinderfleisch. Organisatorisch gliedert sie sich in sieben Kernbereiche, die innerhalb ihrer Geschäftsfelder eigenständig sind.

## Bewerben Sie sich jetzt

Wir haben Sie neugierig gemacht? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen samt Gehaltswunsch und frühestem Eintrittstermin an uns. Wir freuen uns drauf, Sie persönlich kennenzulernen!



**Jetzt bewerben!**

**Ich arbeite hier,**  
weil mein Herz für Lebensmittel schlägt.

**Lust bekommen?**  
Dann jetzt bewerben.

**Sales Manager (m/w/d) National**

## Additional information

Location

**Sögel**

Position type

**Full-time employee**

Start of work

**May 21, 2025**

## Responsible

Christina Reibert